





— 17 prix d'innovations en 10 ans et 8 dépôts de brevet

LE GROUPE

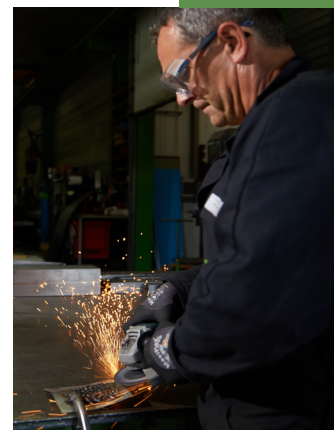
Vraco réunit tout ce qu'ASSERVA sait faire de mieux

Vraco-distribution est une filiale du groupe ASSERVA : entreprise dynamique de taille moyenne, fondée en 1978 à Lamballe, en France. ASSERVA conçoit, développe, fabrique, installe et assure le service après-vente de solutions automatisées et de systèmes d'alimentation dans les élevages porcins. Ces solutions développées par ASSERVA améliorent les conditions de travail des éleveurs ainsi que les conditions d'élevage des animaux dans différents domaines tels que :

- Systèmes de gestion de l'alimentation secs et liquides
- Systèmes de ventilation et de chauffage
- Filtration et nettoyage de l'air

Asserva étant un acteur majeur sur le marché de l'automatisation dans l'élevage depuis 1978, c'est la garantie d'avoir accès à du matériel de qualité professionnelle, de haute technicité et robuste.

L'entreprise s'appuie sur un bureau d'études pluridisciplinaire de 10 personnes (mécanique, électrique, électronique et informatique) régulièrement récompensé.



Fabrication et bureau d'étude

Fabrication Française 



Offre & installation clé en main

Étude de votre projet
Installation de votre distributeur
Mise en service



SAV - 7J/7

Réseau national dépannage
Stock performant





Le concept Vrac

En partant d'une réflexion RSE sur notre production de déchets combinée à notre expérience dans la gestion du vrac en élevage, du champs à l'animal, nous avons imaginé un distributeur automatisé de produits en vrac afin d'éliminer les emballages.

Vraco combine toutes les compétences acquises par ASSERVA. Vraco est un concept novateur de distribution automatique de produits en vrac, facile à utiliser et disponible 24h/24 et 7j/7 permettant de réduire drastiquement les emballages en les supprimant de l'usine jusqu'au consommateur final.

Afin de rendre plus économique la consommation en vrac, le distributeur Vraco peut avoir une contenance allant jusqu'à 7 tonnes et permet d'optimiser les coûts sur l'ensemble de la supplychain.

RSE
RESPONSABILITÉ
SOCIÉTALE DES
ENTREPRISES



NOTRE PROJET

Les objectifs

Nous nous sommes fixés l'objectif de proposer un concept capable d'éliminer les emballages d'une supplychain (du fabricant au client final).

Nous voulons aussi un distributeur capable de rendre possible un gain sur les prix de revient (emballage, logistique, manutention...).

Pour le client, nous ambitionnons de répondre à ses attentes, avec un choix de la quantité d'achat, un prix avantageux et une disponibilité 24h/24.

Nous croyons que le distributeur est un vecteur de communication parfait pour mettre en avant un produit de qualité. (Plus de 25 m² de surface personnalisable de communication).

POURQUOI ?

Du BtoC au DtoC

Nous voulons démocratiser les achats en vrac. Nous pouvons gérer tous produits secs sous forme de grains, granulés, poudres...

Nous pouvons répondre aux besoins de chacun, BtoC ou DtoC sur des marchés aussi différents que la petfood, les granulés bois en passant par les différents produits pour le jardinage ou le bricolage.

Ce concept s'inscrit dans les programmes RSE, notamment la **SCOPE III**.

4 faces

“

25m² de surface personnalisable de communication. Un véritable support de communication impactant auprès des consommateurs

”



Le concept détaillé

Simplicité d'installation

Un distributeur simple à installer, nous venons le poser et le mettre en route avec vous.

Pas de génie civil, une simple arrivée électrique est nécessaire.

Avec ses 4.67 mètres par 2 mètres, il prend l'équivalent d'une **place de parking**.

Disponible en **une ou trois trémies**, le distributeur s'adapte à votre marché.

C'est un objet connecté, avec un routeur 4G, la communication est fluide pour suivre l'exploitation du distributeur. Grâce à une interface exploitant en temps réel les données du distributeur, vous aurez accès au chiffre d'affaires et au niveau de stock de chaque contenant.

Vous pourrez piloter votre communication avec l'aide d'un écran tactile anti-vandalisme de 21 pouces adapté aux conditions extérieures.



24h/24 & 7j/7

Concept 100% self-service



Un concept sans emballage !

Zéro déchet ni emballage du fabricant jusqu'au consommateur.



Facile à utiliser

Produit servi directement dans le sac/seau nécessitant aucune manipulation du produit.



Confiance

Fabrication française / Réseau national SAV



Connecté

Gestion de l'automate à distance, écran tactile pour une visibilité et une ergonomie optimale. Application smartphone pour le suivi et la gestion du distributeur.





Animalerie indépendante
Lesneven (29)



Station-service & lavage
Castelnaudary (11)

Comment et où l'installer ?

Le distributeur est autonome et simple d'utilisation. Il suffit d'un emplacement de moins de 10m², d'un raccordement électrique et l'équipe ASSERVA se charge de poser votre Vraco et procède à sa mise en route avec vous.

Pas besoin de génie civil, le distributeur est fixé sur 4 pieds réglables pour faciliter son équilibrage et sa mise à niveaux.



Support de communication & marketing

Avec ses quatre faces entièrement personnalisables, Vraco apparaît comme un véritable outil de communication et de marketing.

Avec ce distributeur, vous créez une interaction avec vos clients avant même qu'ils rentrent en magasin et boostez les ventes de vos produits.



4 faces personnalisables



Parking pépinière,
ville 27



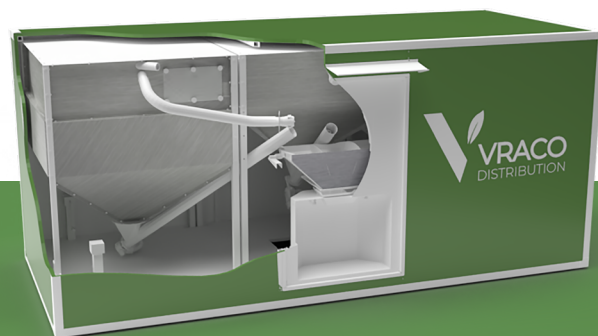
Parking hypermarché
Lamballe (22)

Modèle 3 trémies



Le Vraco 3 trémies

- Trois trémies afin de proposer une gamme courte.
- Capacité : 2 x 2m³ + 1 x 1.3m³
- La porte et l'écran se situe au milieu au milieu du distributeur afin de faciliter leur accessibilité.
- Un remplissage par aspiration pour remplir efficacement d'un big-bag vers les trémies.
- Le distributeur est équipé d'un système de contrôle et de régulation de l'air, du niveau de température et de l'hygrométrie. Une garantie pour la conservation des produits.



Disponible dans les 2 versions :

● Pesage de précision

Nous avons équipé le distributeur d'un pesage certifié qui permet de garantir une facturation des transactions au plus juste.

● Plug & play

Le distributeur est raccordé sur une simple prise 220 volts. Vraco est tout de suite utilisable et la configuration est déjà personnalisée à votre image. Vous n'avez rien à faire !

● Panneaux isolés

Sa structure extérieure conçue avec des panneaux isolants composés de polyester renforcé en fibre de verre et une mousse haute densité recyclée permet de garantir une résistance thermique de très grande qualité.

Modèle 1 trémie



Distributeur Piveteau
La Roche-Sur-Yon (85)

Le Vraco 1 trémie

- Une unique trémie afin d'avoir une capacité dépassant les 7 tonnes de contenant, idéal pour proposer une grande quantité d'un seul produit.
- Capacité : 1 x 10m³
- La porte et l'écran se trouvant sur le côté afin d'optimiser le volume à l'intérieur du Vraco.
- Un remplissage pneumatique ou gravitaire par le toit relevable pour un gain de temps.



● Connexion 4G

Le distributeur est connecté par un routeur 4G sécurisé. Celui-ci ne nécessite aucune installation et permet d'assurer les transactions bancaires.

Cette connexion vous permet également de suivre l'exploitation de votre distributeur (chiffre d'affaires, niveau de stock, administration du contenu du menu de sélection produit, mise à jour des prix de ventes...).

● Trémies Inox hermétiques & pesées

Les trémies qui réceptionnent et stockent les produits sont fabriquées en inox. Elles sont hermétiques à l'air et nous permet de garantir la qualité et conservation des produits, notamment l'appétence des produits dédiés à l'alimentation de nos animaux de compagnie.

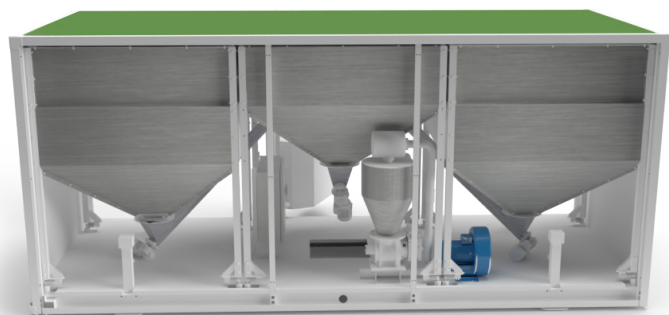
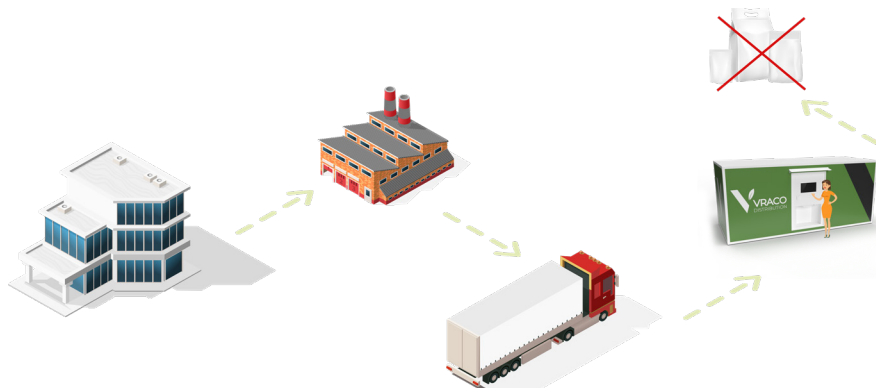
Clé en main

● DÉFINITION DE PROJET

Définition du projet d'implantation en amont avec notre équipe commerciale terrain. Le modèle étant de 9 m² de surface au sol, l'implantation ne nécessite pas de permis de construire.

● INSTALLATION ET ENTRETIEN

Nous nous occupons de tout. L'installation est réalisée par notre équipe de techniciens et le distributeur est fonctionnel immédiatement.



● SYSTEME DE REMPLISSAGE

Intégré directement à l'intérieur du distributeur, le système de remplissage facilite le chargement des produits vers les trémies de stockage.

● SOLUTION DE PAIEMENT

Le paiement par carte bancaire : l'ensemble des distributeurs Vraco sont équipés avec un système de paiement sans contact. Un moyen de paiement qui lève l'inconvénient de la monnaie et permet donc plus de confort pour les consommateurs. Il permet également d'accroître les ventes et de réduire le temps d'attente.

● ACCOMPAGNEMENT

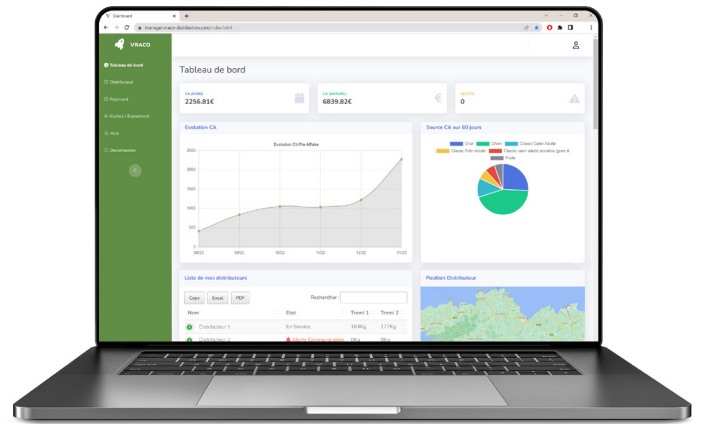
Notre service technique est disponible tous les jours de la semaine pour nos partenaires professionnels. Par ailleurs, Vraco c'est aussi une télémétrie avancée pour mesurer en temps réel la consommation et monitorer les distributeurs à distance.

Logiciel

Une application web de suivi et de gestion

Nous vous proposons une interface pour piloter votre activité. En temps réel, vous contrôlez vos stocks en créant vos alertes. Vous avez accès à vos données de ventes (heures, quantités, chiffre d'affaires).

Vous pouvez administrer les informations du programme : modification des prix de ventes, des visuels, des descriptifs et des compositions de vos produits.



Un distributeur connecté

Vos distributeurs sont connectés à l'interface Vracoco, celle-ci vous permettra d'avoir une vue complète sur l'ensemble de vos équipements et de bénéficier d'un suivi et d'une gestion facilitée.

L'interface vous apportera de multiples informations avec une visualisation des volumes disponibles dans les trémies de stockage, la température actuelle du distributeur, la gestion des avis clients et son état de service. Toutes les données étant copiables et exportables au format Excel ou PDF.





CONTACT

Vraco-distribution



7 rue des Gastadours
22400 Maroué
Lamballe - Armor



02 96 31 29 15



www.asserva.com
www.vraco-distribution.com
contact@vraco-distribution.com
